PARA A REALIZAÇÃO DO EXERCÍCIO, SIGA OS SEGUINTES PASSOS:

1. Escreva quais são os stakeholders com os quais você já tem contato ou gostaria de ter;
2. Descreva o principal problema que cada stakeholder quer resolver. Onde o calo aperta? Qual é o maior problema dessa pessoa?
3. O que o stakholder quer? O que ele deseja?
4. Quais os benefícios que estão por trás daquele "objeto de desejo"?
5. Como você pretende gerar valor para os stakeholders que você enumerou.
6. Feito isso, descreva qual é a oportunidade que você pode criar que talvez possa interessa seus stakeholders?

MAPA DE INTERESSES

Escreva aqui o escopo do seu projeto. Depois detalhe

PARTE INTERESSADA	PROBLEMA	ZONA DE INTERESSE		GERAR VALOR
Stakeholder	O que ele precisa resolver?	O que ele quer?	Quais os benefícios?	Como você pretende gerar valor?

Qual é a oportunidade que você vai criar que pode ser interessante para seus stakeholders?